



# Ratgeber

**Wie du als nebenberuflicher Selbständiger  
in der Pferdebranche planbar Kunden  
gewinnst, um in den nächsten 12 Monaten  
in die volle Selbstständigkeit zu gehen.**

[www.horse-business-coaching.de](http://www.horse-business-coaching.de)



## In diesem Ratgeber

- Schritt für Schritt Anleitung
- Checklisten & Test
- uvm.





# WILLKOMMEN ZU UNSEREM NEUEN RATGEBER.

## EXKLUSIV FÜR SELBSTÄNDIGE AUS DER PFERDEBRANCHE!

Hallo lieber Pferdefreund!

Wir freuen uns, dass du dir unseren Ratgeber gesichert hast, denn das zeigt, dass dir deine Selbständigkeit wichtig ist. Du bist bereit, neue Impulse anzunehmen und dich weiterzuentwickeln.

Du spielst immer wieder mit dem Gedanken, endlich aus deinem kleinen Nebengewerbe in die volle Selbständigkeit zu gehen, aber bisher fehlt dir noch der Mut für den letzten Schritt? Der Schlüssel ist, dass du deine kommenden 12 Monate systematisch und taktisch gut planst, damit der Start in die komplette Selbständigkeit ein Erfolg wird.

Lebe endlich deinen Traum, sei vollständig unabhängig und ärgere dich nicht mehr über deinen Arbeitgeber. Starte jetzt und gewinne planbar Kunden, damit du den Schritt von der kleinen Selbständigkeit neben dem Angestelltenverhältnis zur vollen Selbständigkeit erfolgreich meisterst.

Durch diesen Ratgeber erhältst du eine Anleitung und viele Tipps für deinen neuen Lebensabschnitt. Wir haben bereits viele genau bei diesem Schritt begleitet und wissen deshalb, worauf es in dieser Phase einer Selbständigkeit ankommt und was du beachten musst.

Wir wünschen dir viel Spaß beim Lesen.

### ANTONIA WINTER & JAN FRANKE

**Gründer und Geschäftsführer der Franke & Winter GmbH und Entwickler des Horse Business Coachings.**

Wir beraten seit über 4 Jahren Reitlehrer, Trainer, Pferdetherapeuten, Reitställe und andere Kernbereiche aus der Pferdebranche. Die Zahl der Teilnehmer im Horse Business Coaching ist inzwischen auf über 130 Teilnehmer gestiegen. Wir zeigen den Selbständigen rund ums Pferd, wie sie mit ihrem Unternehmen in der Pferdebranche ganzheitlich erfolgreich werden und dies auch langfristig bleiben.



FRANKE & WINTER



# DIE HAUPTBERUFLICHE SELBSTÄNDIGKEIT

## WARUM SIE DEIN ZIEL SEIN SOLLTE



## ABER ES GIBT NICHT NUR VORTEILE!

Die Selbständigkeit bringt auch Herausforderungen und Nachteile mit sich. Die volle Verantwortung für den Erfolg der Selbständigkeit ist für viele mit einem erhöhten Arbeitsaufwand und Stress verbunden und vielfältige Aufgaben wie Buchhaltung und Marketing führen oft zu einer mentalen Belastung. Um fehlende Arbeitgeberleistungen in den Bereichen Krankenversicherung und Altersvorsorge kümmert man sich in der vollen Selbständigkeit selber, weshalb leider viele stets einen hohen Druck verspüren.

**LERNE DESHALB, DEINE SELBSTÄNDIGKEIT AUF EINEM FESTEN FUNDAMENT AUFZUBAUEN UND DEN START DEINER VOLLEN SELBSTÄNDIGKEIT ZUM RICHTIGEN ZEITPUNKT ZU TIMEN.**



# DIE NEBENBERUFLICHE SELBSTÄNDIGKEIT

## NACHTEILE & RISIKEN

### KEIN FOKUS

Durch die Aufteilung der Zeit zwischen Hauptjob und nebenberuflicher Selbständigkeit, kannst du dich nur schwer auf beides konzentrieren. Eines von beiden kommt immer zu kurz.

### KEINE ZEIT FÜR DIE WICHTIGEN DINGE

Gerade in dieser Phase bleibt wenig Zeit für die Familie, für Freunde, die eigenen Pferde oder einfach mal Urlaub. Erholung ist nur schwer möglich.

### SCHWIERIGE WORK-LIFE-BALANCE

Die Balance zwischen Arbeit, Selbständigkeit und persönlichem Leben ist schwer zu erreichen. Es kann zu Spannungen zwischen den verschiedenen Verpflichtungen kommen.

### EINGESCHRÄNKTE VERFÜGBARKEIT

Deine Kunden erwarten möglicherweise eine gewisse Verfügbarkeit und Reaktionszeit, die du aufgrund anderer Verpflichtungen nicht immer bieten kannst.

### ERSCHWERTE KUNDENBINDUNG

Kunden könnten frustriert sein, wenn sie Schwierigkeiten haben, mit dir in Kontakt zu treten oder deine Dienstleistungen in Anspruch zu nehmen.

### BEGRENZTES WACHSTUM

Solange du dein Business nebenher machst, hast du aufgrund deiner zeitlichen Begrenzung nur eine geringe Kapazität zur Verfügung und kannst deinen Umsatz nur schwer steigern.

## WARUM VIELE DEN SPRUNG IN DIE VOLLE SELBSTÄNDIGKEIT NICHT SCHAFFEN ODER ES FALSCH ANGEHEN.

Die meisten schaffen es nicht in die volle Selbständigkeit, weil das Einkommen der Selbständigkeit nicht ausreicht, um ganz davon leben zu können. Dennoch stellt genau diese Stabilität einen Schlüssel für eine erfolgreiche und vor allem dauerhafte Selbständigkeit dar. Insbesondere, wenn deine Existenz davon abhängt, ist ein solides Fundament für dein Unternehmen unerlässlich. Ein sicheres Business aufzubauen ist aber kein Glück – wir sind der Meinung, dass es jeder lernen kann. Man muss nur wirklich bereit sein, an sich und dem Business zu arbeiten.

Aber wie kann man trotz begrenzter Zeit mehr Umsatz erzielen, während jeder freie Moment in das Geschäft investiert wird? Das ist ein klassischer Teufelskreis, der oft dazu führt, dass viele zu früh oder nie den Schritt in die volle Selbständigkeit wagen.

In den kommenden Abschnitten werden wir näher darauf eingehen, wie ein sicheres Fundament für eine erfolgreiche Vollselbständigkeit aussehen kann.

**WIE DU EIN SICHERES  
BUSINESS AUFBAUST,  
ERKLÄREN WIR AUF DEN  
FOLGENDEN SEITEN.**





# DEINE CHECKLISTE

## VORAUSSETZUNGEN FÜR DIE VOLLE SELBSTÄNDIGKEIT

- ICH ERZIELE SEIT MINDESTENS 5 MONATEN STABILE UND NICHT GROSS SCHWANKENDE UMSÄTZE MIT MEINER SELBSTÄNDIGKEIT**
- ICH HABE SCHON EINIGE STAMMKUNDEN**
- ICH HABE BEREITS MIT MEINEM STEUERBERATER ÜBER DIE IDEE DER VOLLEN SELBSTÄNDIGKEIT GESPROCHEN**
- ICH BESITZE ALLE NOTWENDIGEN VERSICHERUNGEN**
- ICH HABE GENÜGENG GELD GESPART, UM IM NOTFALL MINDESTENS 3 MONATE OHNE EINKOMMEN AUSZUKOMMEN**
- ICH BESUCHE REGELMÄSSIG FORTBILDUNGEN, UM IMMER AUF DEM NEUESTEN STAND ZU BLEIBEN**
- ES KOMMEN REGELMÄSSIG NEUE KUNDENANFRAGEN**



# Deine Einladung

## ZU EINEM KOSTENLOSEN BERATUNGSGESPRÄCH MIT UNS

Wir schenken dir eine Stunde unserer Zeit und analysieren gemeinsam deine Selbständigkeit. Wir schauen, was du noch optimieren kannst, um in die volle Selbständigkeit zu gelangen.

Scan mich →



Oder besuche diese Seite, um dir dein Beratungsgespräch zu sichern:  
[www.horse-business-coaching.de/bewerbung](http://www.horse-business-coaching.de/bewerbung)

**WIR FREUEN UNS DARAUF, DICH AUF DEINEM WEG ZU UNTERSTÜTZEN!**

Antonia & Jan



# WIE DU EINE SICHERE SELBSTSTÄNDIGKEIT AUFBAUST

## PLANBARKEIT IST DAS A & O

Für den sicheren Aufbau deiner Selbständigkeit sollte die Neukundengewinnung ganz oben auf deiner Prioritätenliste stehen. Die Kundengewinnung ist ein wichtiger Bestandteil deiner Selbständigkeit, denn wenn du nicht genügend Neukunden generierst, hat dein Business keine Chance zu wachsen.

Planbarkeit ist ein weiterer wesentlicher Erfolgsfaktor für eine hauptberufliche Selbständigkeit. Du musst wissen, wie du neue Kunden gewinnst und eine gute Kundenbindung mit ihnen aufbaust. Mache nicht den Fehler und verlasse dich auf Mundpropaganda und Empfehlungen. Das bestätigt dir zwar, dass du eine gute Dienstleistung hast und deinen Job zufriedenstellend erledigst, aber sie sind nicht planbar. Du möchtest ein stabiles Einkommen aufbauen, auf das du dich verlassen kannst. Deshalb solltest du lernen, wie du auf deine Leistungen richtig aufmerksam machst.

## DEINE NÄCHSTEN SCHRITTE

**SOLLTEST DU AKTUELL NOCH AUF 35-40 STUNDEN ANGESTELLT SEIN, EMPFEHLEN WIR DIR VORERST DEINE STUNDEN ZU REDUZIEREN.**

### Schritt 1

#### KLARE DIENSTLEISTUNGEN, PREISE & ANGEBOTSPAKETE

Klarheit und Fokus in deinen Dienstleistungen bilden eine der essenziellen Grundlagen für eine erfolgreiche Selbständigkeit. Wenn du selbst im Unklaren darüber bist, welche konkreten Angebote du anbietest und zu welchen Preisen, wie kann dann jemand, der dich und deine Selbständigkeit noch nicht kennt, sie verstehen?

Mache nicht den Fehler, zu viele Dienstleistungen anzubieten – oft bewirken eine reduzierte Auswahl und klare Angebotspakete eine größere Wirkung.

#### ○ *Mein ideales Angebot steht fest*

Ich habe Angebote, die jeder potenzielle Kunde versteht und bei denen der Nutzen direkt erkennbar ist.

#### ○ *Ich habe ideale Preise festgelegt*

Ich habe für meine Leistungen Preise gewählt, mit denen es auch rechnerisch möglich ist, im Monat so viel zu verdienen, dass ich davon leben kann.





## Schritt 2

### HOCHWERTIGER AUßENAUFTRITT

Ein guter Auftritt des eigenen Unternehmens nach außen wird leider noch viel zu oft unterschätzt. Dabei ist es genau das, was ein potenzieller Kunde als erstes von dir und deinem Business sieht. Die Qualität deiner Dienstleistung kann noch so gut sein, aber wenn der Kunde schon durch den ersten Kontakt mit dir eher abgeschreckt wird, wird sich dieser erst gar nicht von dir überzeugen lassen. Mittlerweile gibt es für wenig Geld schon super Lösungen, um sowohl deine Social Media Kanäle als auch deine Website ansprechend zu gestalten. Auch solltest du etwas haben, das du Interessenten und Kunden von dir mitgibst, damit sie dich in Erinnerung behalten.

- Ich habe eine Website
- Ich bin bei Instagram & Facebook
- Ich bin bei Google auffindbar
- Ich habe Flyer/Broschüre/o.Ä.



## Schritt 3

### MIT GUTEM MARKETING IN DIE SICHTBARKEIT & NEUE KUNDEN ERREICHEN

Heutzutage ist es unerlässlich, über Marketingstrategien und gezielte Werbung, auf sich aufmerksam zu machen. Durch Social Media und deine Website erlangst du mehr Sichtbarkeit bei potenziellen Kunden in deiner Region und kannst viele neue Kunden gewinnen. Wichtig hierbei ist, dass Menschen nur das von dir wissen, was du ihnen preisgibst. Wenn du also mehr Kundenanfragen haben möchtest, dann solltest du ganz klar darauf aufmerksam machen, dass du noch freie Kapazität hast.

## ! KOMME IN DIE AUFWÄRTSSPIRALE

### DIE AUFWÄRTSSPIRALE EINER SELBSTÄNDIGKEIT

Dieses System beschleunigt sich von selbst. Sobald du es geschafft hast, läuft es wie von selbst. Zuerst machst du auf dich aufmerksam, um mehr Anfragen zu gewinnen, dann arbeitest du mit deinen neuen Kunden und steigerst deinen Umsatz. Anschließend investierst du wieder mehr ins Marketing, gewinnst mehr Anfragen und Kunden und steigerst deinen Umsatz. Vergiss nicht, parallel an deiner Struktur und deinen Prozessen zu arbeiten, sodass du die hohe Nachfrage auch abarbeiten kannst. Mehr dazu erfährst du auf der nächsten Seite.



## Schritt 4

### DIE STRUKTUR IM BUSINESS MUSS MITWACHSTEN, SONST GEHST DU IM CHAOS UNTER

Die erste Herausforderung, die du meisterst ist die Kundengewinnung und die zweite ist deine Organisation sowie die Struktur in deinem Business. Du kannst nur wachsen und erfolgreich in die volle Selbständigkeit starten, wenn dein Business das auch zulässt. Oft blockiert das Unterbewusstsein Wachstum, weil zum Beispiel zu viele To-Do's zu erledigen sind und gefühlt keine Zeit für Neukunden verfügbar ist. In dieser Situation hören viele mit dem Marketing auf, weil sie erst alles erledigt haben wollen und dann stagniert die Kundengewinnung. Auch kommt es oft vor, dass die Bürokratie wie Buchhaltung oder Kundenverwaltung immer wieder aufgeschoben wird. Dann häuft sich früher oder später ein großer Stapel Arbeit an und alles wird chaotisch.

Schaffe also klare Prozesse in deinem Business: Wie soll ein Kunde anfragen? Wohin mit dem Kontakt? Wann und wie erstellst du Rechnungen? Arbeite mit praktischen (digitalen) Systemen. Bei einer konsequenten Nutzung sparst du sehr viel Zeit und Nerven.

## Schritt 5

### WARTELISTE AUFBAUEN UND DEN UMSATZ DEUTLICH STEIGERN

Das Ziel sollte sein, dass du mehr Anfragen von Kunden hast, als du bewältigen kannst. Mit vielen Kundenanfragen und wenn du für die nächsten Monate ausgebucht bist, gelingt der Sprung in die volle Selbständigkeit sehr leicht. Hast du wieder mehr Kapazität zur Verfügung, kannst allen auf deiner Warteliste Vorrang für einen Termin geben. Dadurch vermeidest du, dass du in den ersten Monaten zu wenig Kunden hast und zu wenig Umsatz machst.

Natürlich ist dieser Schritt mit viel Arbeit verbunden, denn in dieser Zeit wirst du wenig Freizeit haben. Aber da musst du durch, damit es danach umso schöner und angenehmer sein wird.

## ! ACHTUNG

Konzentriere dich auf die Aufgaben, die dein Business wachsen lassen und setze am Anfang auf gutes Marketing & Werbung für deine Selbständigkeit. Lasse unbedingt alles weg, das keine umsatzbringende Maßnahme ist! Es ist ein Irrglaube zu denken, dass man mit mehr Arbeit auch mehr Umsatz generiert.

- Ich habe einen Steuerberater
- Ich habe ein digitales Buchhaltungssystem
- Ich verwalte meine Kunden & Interessenten
- Ich erledige schnell alle meine To-Dos

**DENKE DARAN, DASS DU IMMER ERREICHBAR BIST BZW. SCHNELLSTMÖGLICH ANTWORTEST. JEDER ANRUF KANN EIN POTENZIELLER KUNDE SEIN!**

## Schritt 6

### ANGESTELLTENVERHÄLTNIS KÜNDIGEN

Sobald du ca. 3 Monate lang komplett ausgebucht warst und im besten Fall mit deinem Business den Umsatz machst, den du für deine Fixkosten benötigst, kannst du den Schritt in die volle Selbständigkeit gehen.

Nun bist du dein eigener Chef! Das heißt aber nicht, dass du nun machen kannst, was du willst ;) Zum Beispiel musst du dich um deine Kranken- und Rentenversicherung kümmern.

**Gehe diesen letzten Schritt also am besten mit Menschen, die sich damit auskennen und dich an die Hand nehmen sowie beraten können. Zum Beispiel ein Steuerberater oder Coaches!**



# TESTE DICH JETZT

## BIST DU PERSÖNLICH FÜR DIE VOLLE SELBSTÄNDIGKEIT GEEIGNET?

Anhand dieses Tests kannst du einschätzen, ob für dich persönlich die volle Selbständigkeit etwas ist und ob du bereit dafür bist, den Schritt zu gehen. Markiere einfach deine Antwort und zähle zusammen, ob du „Ja“, „Teils/Teils“ oder „Nein“ am häufigsten angekreuzt hast. Die Auswertung findest du auf der nächsten Seite.

	Ja	Teils/Teils	Nein
• Erfüllst du alle Punkte aus der Checkliste? (Seite 5)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
• Magst du Herausforderungen?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
• Gehst du gerne auch mal ein Risiko ein?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
• Bist du organisiert und strukturiert?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
• Du liebst es immer im direkten Kontakt mit deinen Kunden zu stehen?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
• Vertrittst du Selbstbewusst die Qualität deiner Dienstleistung/deines Produkts?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
• Kannst du mit Rückschlägen gut umgehen und dich immer wieder neu motivieren?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
• Dein aktueller Job bereitet dir oft schlechte Laune und bei deiner Selbständigkeit gehst du voll auf?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
• Hast du kein Problem mal etwas länger zu arbeiten?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
• Erledigst du deine Aufgaben direkt und eigenständig?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
• Bist du selten krank und belastbar?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
• Unterstützen dich deine Familie, Freunde & dein Partner?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>





# AUSWERTUNG

## BIST DU PERSÖNLICH FÜR DIE VOLLE SELBSTÄNDIGKEIT GEEIGNET?

Hast du gezählt, welche Antwort du am häufigsten angekreuzt hast?

### ÜBERWIEGEND: *JA*

#### DU BIST FÜR DIE VOLLE SELBSTÄNDIGKEIT GEEIGNET

Dein Testergebnis hat ergeben, dass du persönlich für die volle Selbständigkeit geeignet bist. Solltest du bereits alle Voraussetzungen aus unserer Checkliste (siehe Seite 5) erfüllen, kannst du den Schritt gehen. Beachte hierfür einfach unseren Schritt-für-Schritt-Plan, dann bist du auf einem guten Weg in eine erfolgreiche Selbständigkeit.

### ÜBERWIEGEND: *Teils/Teils*

#### DU SOLLTEST NOCH ETWAS ABWARTEN

Du bist dir aktuell noch unsicher und hast noch nicht alle Punkte für eine volle Selbständigkeit erfüllt. Das bedeutet aber nicht, dass du es für die Zukunft völlig ausschließend solltest. Entwickle dich weiter, mache Erfahrungen, wachse über dich hinaus – wenn es dein Traum ist, hauptberuflich selbständig zu sein, dann wirst du irgendwann auch bereit dafür sein.

### ÜBERWIEGEND: *Nein*

#### FÜR DICH IST DIE VOLLE SELBSTÄNDIGKEIT NICHTS

Wir würden dir empfehlen, lieber in einem Angestellten-Verhältnis zu bleiben. Mehrere Punkte sprechen bei dir dafür, dass du ein Mensch bist, der nicht für die volle Selbständigkeit geeignet ist. Das macht aber nichts, denn du kannst dein Business im Pferdebereich nebenberuflich aufbauen und hast vermutlich einen hauptberuflichen Job, der dir auch Spaß macht. Sollte dies nicht der Fall sein, dann überlege doch, ob du dich im Pferdebereich anstellen lassen kannst. Es gibt im Pferdebereich viele Unternehmen, die einen motivierten Mitarbeiter suchen.



# HORSE BUSINESS COACHING®

## GEMEINSAM ZU DEINER ERFOLGREICHEN SELBSTÄNDIGKEIT!

Wir nehmen dich an die Hand und bringen dir alles bei, was du für eine Vollzeit-Selbständigkeit benötigst. Genau das haben wir bereits mit vielen Teilnehmern & Kunden erfolgreich umgesetzt.

Wir haben bereits über 130+ Reitlehrer, Trainer, Reitställe und Pferdetherapeuten mit unserem Coaching betreut und ihnen dabei geholfen, sich eine erfolgreiche Selbständigkeit aufzubauen. Wir haben mit ihnen eine klare Strategie entwickelt, um nicht in Arbeit unterzugehen und ihr Einkommen deutlich zu steigern.



### E-LEARNING-PLATTFORM

Arbeite mit unseren Videos, Vorlagen & Anleitungen, die dir zeigen, wie du das Business deiner Träume aufbauen kannst.



### WÖCHENTLICHE MEETINGS

Erhalte klare Antworten und Anleitungen von uns zu deinen Fragen, sodass der Umsetzung nichts im Wege steht.



### COMMUNITY

Du bist nie alleine! Du profitierst von einem großen Netzwerk von Selbständigen rund ums Pferd, die bereits dort sind, wo du hinmöchtest.



## DU HAST NOCH FRAGEN?

Du hast noch weitere Fragen zu diesem Thema oder möchtest am Horse Business Coaching teilnehmen? Dann bieten wir dir hierfür gerne ein unverbindliches Erstgespräch an. Wenn für beide Seiten alles passt, steht einer Teilnahme nichts im Wege.

### WIR FREUEN UNS AUF DICH!

Besuche diese Seite hier und bewirb dich auf einen Coaching-Platz:

[www.horse-business-coaching.de](http://www.horse-business-coaching.de)







## KUNDENSTIMMEN & FEEDBACK

Auf unserer Website findest du weitere Kundenstimmen und Video-Interviews unserer bisherigen Teilnehmer.

[www.horse-business-coaching.de](http://www.horse-business-coaching.de)

**Haftungsausschluss:** Der bereitgestellte Ratgeber enthält allgemeine Informationen und Empfehlungen und dient lediglich zu Informationszwecken. Er stellt keine rechtliche, steuerliche oder sozialversicherungsrechtliche Beratung dar.



**MK Marie Kuhring**  
1 Bewertung DE



### Große Hilfe

Es war eine entspannte und schöne Zusammenarbeit mit Antonia und Jan. Vieles erklärt; egal zu welchem Bereich konnte man Fragen stellen und hat fachkundige Antworten erhalten. Sie holen einen da ab, wo man gerade steht und helfen einem den Blickwinkel aufs eigene Unternehmen zu verändern, um so noch bessere Ergebnisse zu erzielen, in den Bereichen wo man es möchte. Klare Struktur und klare Aussagen, woran man arbeiten muss um mehr zu erreichen. Ich bin froh, es gemacht zu haben und freue mich sehr darüber, dass Sie auch nach dem Coaching immer noch mit einem zusammen arbeiten und einen nicht alleine lassen, wenn man es möchte. Vielen Dank.

**Vanessa Fesl**  
1 Bewertung DE



### Business Coaching mit Herz

Schon lange hatte ich mit dem Gedanken gespielt, mich selbstständig zu machen. Ich hatte aber nie ein richtiges Konzept oder den Mut, diesen Schritt zu gehen. Mit Jan und Antonia hatte ich die nötige Unterstützung, um meine Selbstständigkeit von Anfang an richtig anzugehen. Sie haben mich in allen Bereichen begleitet, von der Gewerbeanmeldung bis hin zu einem professionellen Social Media Auftritt. Das Coaching geht aber darüber weit hinaus. Jan und Antonia schaffen es durch ihre motivierende Art, an sich und sein Business zu glauben. Danke euch beiden!

**LB Lisa Bräunlich**  
1 Bewertung DE



### Mega gut !

Mega gut !  
Habe die beiden direkt weiter empfohlen, denn sie haben mir sehr gut geholfen mich im Social Media Dschungel zurecht zu finden, eigenes Momentum aufzubauen und Neukunden zu gewinnen. Dabei verlieren sie nie das Mindset aus den Augen, was mir persönlich sehr wichtig ist. Eigene Erfahrungen und die von ihren Kunden helfen zu verstehen und machen die beiden Menschen dahinter nahbar. Würde es immer so machen und ärgere mich ein bisschen sie nicht eher gefunden zu haben 😊

**LB Lisa Bräunlich**  
1 Bewertung DE



### Mega gut !

Mega gut !  
Habe die beiden direkt weiter empfohlen, denn sie haben mir sehr gut geholfen mich im Social Media Dschungel zurecht zu finden, eigenes Momentum aufzubauen und Neukunden zu gewinnen. Dabei verlieren sie nie das Mindset aus den Augen, was mir persönlich sehr wichtig ist. Eigene Erfahrungen und die von ihren Kunden helfen zu verstehen und machen die beiden Menschen dahinter nahbar. Würde es immer so machen und ärgere mich ein bisschen sie nicht eher gefunden zu haben 😊

**AE Ausbildungsteam Equunit**  
1 Bewertung DE



### Top Beratung!

Lange Zeit waren wir auf der Suche nach einem passenden Berater, durch Zufall sind wir auf die Beiden aufmerksam geworden. Nach dem ersten Telefonat war klar, wir haben endlich den passenden Partner an unserer Seite gefunden. Wir sind glücklich mit so einem sympathischem Team zusammen zu arbeiten und sind begeistert von der fachkundigen Beratung. Sehr zu empfehlen!

**CO Claudia O**  
1 Bewertung DE



### Perfektes Coaching

Ich habe meine Homepage von Toni und Jan neu gestalten lassen. Sie haben sie perfekt und professionell umgesetzt. Auch im Bereich Marketing habe ich mich weiter schulen lassen, schon kurze Zeit darauf konnte ich neu Kunden gewinnen. Ich bin schon seit einiger Zeit selbstständig und Toni und Jan konnten mein Unternehmen innerhalb kürzester Zeit weiter fördern. Ich kann es jeden empfehlen.

**KK Kerstin Knaus**  
1 Bewertung DE



### Coaching das erfolgreich ist und Spaß macht!

Ich bin mit dem Coaching von Antonia und Jan mega zufrieden und froh, dass ich mich dazu entschlossen habe!  
Antonia & Jan verstehen ihr Handwerk sehr gut und bringen dies leicht verständlich rüber! Die Zusammenarbeit ist unkompliziert, macht richtig viel Spaß und Lust auf mehr!  
Meine neue Website ist super schön geworden - vielen Dank Euch Beiden für die Umsetzung! Ich freue mich auf die weitere Zusammenarbeit!  
Beste Grüße, Kerstin

**CS C S**  
1 Bewertung DE



### Absolute Empfehlung

Für alle Unternehmer Rund ums Thema Pferd absolut empfehlenswert! Antonia und Jan machen ihren Job wirklich mit Leidenschaft und beide sind fachlich unglaublich kompetent, immer erreichbar für Fragen und sie stehen stets mit Lösungen, Anregungen und jeder Menge Wissen zur Seite. Mein Logo und meine Website sind wirklich toll geworden. Jeder Termin des Coachings fühlte sich nicht nach Arbeit an, sondern war sehr lehrreich und unterhaltsam. Das Coaching ist super strukturiert und wenn man sich an dem Leitfaden der beiden orientiert, und die Aufgaben macht ist auch ein super Erfolg garantiert. Ich freue mich auf noch weitere Termine mit Euch, vielen lieben Dank für alles, ich bin sehr dankbar, Euch gefunden zu haben. Lg

Hallo ihr zwei, habe heute zum ersten Mal das [Name] benutzt und direkt eine neue Kundin gewonnen 🥳 natürlich immer mit dem Goldstandard im Hinterkopf 😊 eure Vorlagen helfen echt super!

Hallo wollte mal berichten das ich eigentlich kaum noch Neukunden annehmen kann da ich echt voll bin! Wahnsinn wie beeinflussbar das ist. 🍀🍀

Wollte auch mal DANKE sagen für die Tipps und die super angenehme und bereits Früchte tragende Zusammenarbeit: Nach 2 Posts, 2 Storys und [Name] gestern (bei allem natürlich noch Luft nach oben..) konnte ich heute meinen Umsatz-Tagesziel von 500 Euro erreichen 🙌🥳🥳



Lesen Sie weitere Bewertungen bei Trustpilot:  
[de.trustpilot.com/review/franke-winter.de](https://de.trustpilot.com/review/franke-winter.de)



**VEREINBARE DEIN  
UNVERBINDLICHES ERSTGESPRÄCH AUF**

**[www.horse-business-coaching.de](http://www.horse-business-coaching.de)**



Horse Business Coaching®  
der Franke & Winter GmbH